

## Avantages

### La participation optimale des fournisseurs :

- automatisent les interactions et l'intégration de tous les fournisseurs ;
- offrent aux fournisseurs une visibilité parfaite de l'état des factures et des prévisions de liquidités.

### Le traitement intelligent des factures :

- réduit les coûts d'exploitation de 70 % au moins et permet un traitement sans contact à 98 % ;
- élimine les exceptions, et simplifie et accélère la résolution des litiges ;
- prend en charge les opérations de facturation électronique mondiales dans plus de 70 devises, les signatures électroniques, l'authentification, le respect des réglementations fiscales/règles régissant la TVA et l'archivage des données ;
- minimise les risques de paiements excessifs et en double/frauduleux ;
- permet d'effectuer des analyses avancées qui procurent des informations stratégiques, susceptibles d'être transformées en économies potentielles ;
- s'intègre aux systèmes ERP existants.

### L'optimisation des capitaux d'exploitation :

- permet de réaliser trois fois plus d'économies que les remises prénégociées;
- crée des opportunités d'autofinancement, de financement par des tiers et de remises dynamiques ;
- vous permet de maintenir ou d'étendre les délais de paiement.

## Résultats

Grâce à Ariba Invoice Management, un fabricant d'équipement mondial figurant au classement Fortune 100 :

- a traité 90 % de ses dépenses mondiales via le réseau Ariba ;
- a réduit de 75 % le personnel dédié à la comptabilité fournisseurs ;
- a bien respecté les règles régissant la TVA, notamment grâce à la facturation « intelligente » en Chine, impliquant une étape de validation par rapport aux règles régissant la facturation de la TVA aux autorités publiques.

Votre équipe en charge de la comptabilité fournisseurs consacre un temps et des efforts considérables au traitement des factures sur papier : rapprochement de celles-ci avec les contrats, suivi des bons de commande et des réceptions de marchandises, correction des erreurs et réponses aux questions des fournisseurs. La visibilité que vous avez du processus reste toutefois limitée, ce qui vous expose toujours à des risques, par exemple négliger des écarts de facturation, rater des remises ou effectuer des paiements excessifs.

La solution Ariba Invoice Management™ peut vous aider à y remédier. C'est l'unique solution de facturation électronique « intelligente » qui soit intégrée à Ariba® Network, le plus vaste réseau mondial de partenaires commerciaux. Il y a des chances que bon nombre de vos fournisseurs fassent déjà partie de ce réseau. Dans la mesure où il n'impose aucune barrière technique qui puisse entraver la participation, vous pouvez facilement et rapidement valider tous vos fournisseurs qui n'en sont pas encore membres.

Grâce à la solution Ariba Invoice Management, vous pouvez collaborer de manière plus efficace avec vos fournisseurs, accélérer les cycles d'approbation, éliminer 98 % des exceptions, réduire considérablement les coûts liés au traitement, bénéficier d'un plus grand nombre de remises et prendre en charge les opérations de facturation électronique à l'échelle mondiale.

## Caractéristiques

**Technologie :** point d'intégration unique de votre système back-office à un réseau qui vous connecte à la quasi-totalité de vos fournisseurs par le biais d'une plate-forme Saas (logiciel en tant que service)

**Communauté :** réseau Ariba, plus grande communauté de partenaires commerciaux au monde, comptant plus de 340 000 acheteurs et fournisseurs, et Ariba Exchange, communauté en ligne de pairs et de leaders d'opinion, qui permet de partager informations et meilleures pratiques, et d'accéder à des partenaires commerciaux qui vous apporteront une valeur ajoutée

**Fonctionnalités :** tout ce dont vous avez besoin pour mener à bien, et de manière efficace, vos activités commerciales à l'échelle internationale, notamment la validation intelligente des factures conformément à plus de 60 règles commerciales, le respect des réglementations internationales et des règles régissant la TVA, la codification des comptes, 2, 3 et 4 types de pointage, les acheminements et les approbations, le reporting et les analyses ainsi que le traitement des factures par le biais d'un portail fournisseur et des services de conversion papier, EDI, cXML et CSV

## Pourquoi choisir Ariba Invoice Management ?

Grâce à l'efficacité de la solution Ariba Invoice Management ainsi qu'à la puissance et la souplesse du réseau Ariba, vous bénéficiez d'un accès optimal à vos fournisseurs mondiaux. La combinaison unique de la technologie, de la communauté et des fonctionnalités vous permet d'établir des processus de collaboration et de réduire vos coûts de 70 %, voire plus. Du fait du traitement intelligent et précis des factures, de la meilleure visibilité, du renforcement des contrôles, du plus grand respect des contrats et des relations plus solides avec vos fournisseurs, vous pouvez promouvoir :

- **La participation totale des fournisseurs :** Jusqu'à présent, les coûts élevés et les nombreuses difficultés techniques associés aux portails d'entreprises ou aux solutions personnalisées entravaient le déploiement d'une solution de facturation électronique mondiale automatisée. Ce n'est plus le cas aujourd'hui. Si certains de vos fournisseurs n'ont pas encore adhéré au réseau Ariba, vous pouvez les valider rapidement et facilement à l'aide de divers outils de validation de fournisseurs automatisés et d'options de connectivité parfaitement adaptés à leur niveau d'activités en matière de facturation spécifique. À cette fin, vous pouvez notamment utiliser Ariba Supplier Portal. Pour y accéder, il vous suffit de disposer d'un navigateur et d'une connexion à Internet. En outre, si l'un de vos fournisseurs persiste à vous envoyer des factures sur papier, vous pouvez numériser celles-ci et les convertir à l'aide d'Ariba Invoice Conversion Services.
- **L'accélération des cycles d'approbation des factures :** Le traitement des factures sur papier implique des délais coûteux. Accélérez les processus en améliorant la qualité des factures. En collaborant avec vos fournisseurs mondiaux via le réseau Ariba et en ayant recours à la validation intelligente sur le réseau dès la soumission des factures, vous pourrez réduire considérablement les erreurs. Près de 98 % des factures sont alors publiées automatiquement par le biais d'un traitement direct et sans contact. Toutes les factures

## À propos d'Ariba Inc.

Ariba, Inc. est le premier fournisseur de solutions commerciales collaboratives pour les entreprises. Ariba optimise et rend plus efficaces les opérations d'achat, de vente, et de gestion de la trésorerie en associant la meilleure technologie du marché dans le domaine des logiciels en tant que service (SaaS) à la plus grande communauté de partenaires commerciaux internationale en ligne, ainsi que les compétences et services d'experts afin d'augmenter les ressources et les compétences internes, le tout sous forme d'un service flexible et fondé sur le cloud computing. Ariba® Commerce Cloud™ intègre toutes les fonctionnalités nécessaires pour maîtriser les coûts, augmenter les ventes, réduire les risques et améliorer le cash flow et les activités. Plus de 340 000 entreprises, dont plus de 80% des sociétés figurant au classement Fortune 100, utilisent des solutions Ariba pour optimiser leurs échanges avec d'autres entreprises. Pourquoi ne pas les rejoindre ? Pour plus d'informations sur les solutions commerciales Ariba et leurs résultats, visitez le site Internet [www.ariba.com](http://www.ariba.com).

contenant des erreurs ou des omissions sont rejetées et acheminées de manière à assurer un traitement efficace. Grâce à la réduction des délais d'approbation des factures, vos équipes gagneront en rapidité et en efficacité, et pourront exiger des remises supplémentaires.

- **Moins de questions de la part des fournisseurs :** Avec Ariba Invoice Management, vous offrez à vos fournisseurs des outils accessibles en libre-service qui évitent les appels téléphoniques visant à connaître la situation des paiements. Des tableaux de bord en ligne centralisent l'ensemble des documents et des communications, de sorte que vos fournisseurs puissent voir les approbations, les paiements, les commandes refusées, etc. La disponibilité immédiate de ces informations les aide à établir leurs prévisions de liquidités et à résoudre les litiges éventuels. En facilitant la collaboration avec vos fournisseurs, vous renforcerez vos relations avec eux et vous pourrez bénéficier de nombreux avantages.
- **La réalisation de tous les paiements dans les délais :** Bien que la gestion des factures totalement automatisée implique la réalisation de la quasi-totalité des paiements dans les délais, cela ne signifie pas pour autant que vous devez compromettre la gestion de vos délais de paiement. Réfléchissez plutôt au moyen d'étendre ces délais en convenant régulièrement de payer des factures à leur date d'échéance, et non à leur réception. Vous n'avez pas à vous préoccuper des pénalités pour retard de paiement. L'automatisation permet de les éviter. Le secret de la réussite, ici, réside dans la cohérence de votre système : si vos fournisseurs déterminent qu'ils ont besoin d'un paiement plus tôt, cela les incitera à vous proposer en contrepartie des remises. Vous aiderez ainsi le service en charge des achats à négocier de nouveaux contrats avec les fournisseurs.
- **L'atténuation des risques fournisseur :** Grâce à l'amélioration de la visibilité, de la connectivité et de la collaboration, vous renforcerez vos relations avec vos fournisseurs. En mettant en œuvre un processus de facturation plus efficace, vous pourrez aider vos fournisseurs à réduire leurs DSO (nombre de jours de crédit clients). Par ailleurs, en les aidant à gérer leurs capitaux d'exploitation et en collaborant plus étroitement avec eux dans votre intérêt mutuel, vous contribuez à renforcer leur position et leur viabilité.



## Prêt à vous lancer ?

Pour en savoir plus sur Ariba Invoice Management et ce que cette solution peut apporter à votre entreprise, visitez le site Internet <http://www.ariba.com/solutions/invoiceandpayment.cfm> ou contactez votre représentant commercial.

Copyright © 2011 Ariba, Inc. Tous droits réservés. Ariba et le logo Ariba sont des marques déposées d'Ariba, Inc. Ariba Payment Management est une marque commerciale d'Ariba, Inc. Tous les autres noms de marques ou de produits peuvent être des marques commerciales ou déposées de leurs propriétaires respectifs aux États-Unis et/ou dans d'autres pays.

2/11

### Ariba UK Ltd

Baronsmede - 20 The Avenue  
Egham, Surrey  
TW20 9AB  
Phone: +44 (0) 1784 487100  
[www.ariba.com](http://www.ariba.com)

  
**ARIBA**®  
Better Commerce.