

Avantages

- **En faire plus avec moins de ressources** : optimisez les résultats et le ROI de vos négociations en matière de sourcing
- **Renforcer le contrôle** : conformité proactive des processus et des stratégies fournisseurs et respect des contrats et des réglementations
- **Agilité** : contrôle actif des dépenses mondiales à l'aide d'outils de gestion et de visibilité souples
- **Commerce global** : consolidation et gestion de tous vos processus commerciaux

Dans la conjoncture économique actuelle, les entreprises doivent en faire plus avec moins de ressources et elles doivent réagir plus vite et de manière plus efficace que jamais. Pour multiplier leurs chances de réussite dans « la nouvelle normalité », elles doivent mieux maîtriser tous les aspects liés aux dépenses, tout en adaptant leur organisation et leurs processus pour gagner en agilité. Bon nombre d'entre elles exploitent des solutions technologiques pour rationaliser leurs processus d'approvisionnement et réaliser des économies dans différentes catégories. Toutefois, nombreuses sont celles qui ne disposent pas des outils nécessaires pour promouvoir de façon proactive la conformité aux règles. Par conséquent, elles ne parviennent pas à réaliser la moitié des économies négociées. En outre, leurs ressources techniques, leurs processus et leurs systèmes existants ne leur permettent pas d'élaborer des stratégies d'approvisionnement mondiales.

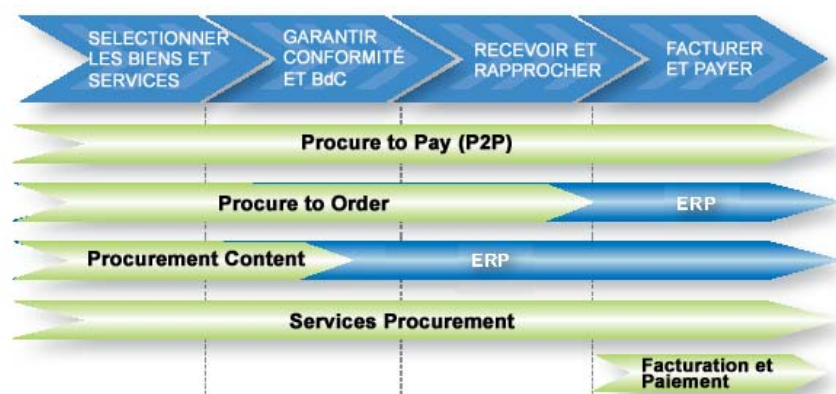
Face à ces difficultés, comment les entreprises doivent-elles réagir ?

Pourquoi choisir Ariba Procure-to-Pay ?

Pour réussir sur le marché, il faut disposer d'outils performants. Si vous devez contrôler vos activités tout en restant agiles, vous avez besoin d'outils souples qui vous permettent d'augmenter ou de réduire les ressources requises lorsque vous en avez besoin pour réaliser vos objectifs. Peu de domaines d'activités au sein d'une entreprise sont plus dynamiques que le processus d'achat (procure-to-pay). Pourtant de nombreuses entreprises emploient toujours des méthodes dépassées et des solutions exigeantes en infrastructure pour le gérer.

Il existe une meilleure approche. Solution SaaS (logiciel en tant que service) unique, Ariba Procure-to-Pay vous permet de rester souple lorsqu'il le faut vraiment tout en veillant au contrôle et à la conformité des fournisseurs, des acheteurs et des organisations financières ainsi que le respect des contrats et des réglementations. Vous pouvez augmenter vos ressources pour gérer de façon dynamique les fournisseurs, les processus, les budgets, les autorisations et les paiements à l'échelle mondiale. Les langues, les systèmes ERP et les sites d'implantation ne posent plus problème, puisque tout ce dont vous avez besoin, c'est d'une connexion informatique. En outre, les processus sont sécurisés. Ils sont actuellement mis en œuvre par quelques-uns des plus grands organismes publics et entreprises les plus exigeants en matière de sécurité au monde.

Le déploiement d'Ariba Procure-to-Pay se fait par configuration et non par personnalisation, ce qui facilite sa gestion et nécessite moins de ressources. Les coûts de distribution d'Ariba Procure-to-Pay sont inférieurs à ceux de toute autre méthode de distribution et la solution intègre les meilleures fonctions, qui sont mises à niveau automatiquement dans chaque nouvelle version.



À propos d'Ariba Inc.

Ariba, Inc. est le premier fournisseur de solutions commerciales collaboratives pour les entreprises. Ariba optimise et rend plus efficaces les opérations d'achat, de vente, et de gestion de la trésorerie en associant la meilleure technologie du marché dans le domaine des logiciels en tant que service (SaaS) à la plus grande communauté de partenaires commerciaux internationale en ligne, ainsi que les compétences et services d'experts afin d'augmenter les ressources et les compétences internes, le tout sous forme d'un service flexible et fondé sur le cloud computing. Ariba® Commerce Cloud™ intègre toutes les fonctionnalités nécessaires pour maîtriser les coûts, augmenter les ventes, réduire les risques et améliorer le cash flow et les activités. Plus de 300 000 entreprises, dont plus de 80% des sociétés figurant au classement Fortune 100, utilisent des solutions Ariba pour optimiser leurs échanges avec d'autres entreprises. Pourquoi ne pas les rejoindre ? Pour plus d'informations sur les solutions commerciales Ariba et leurs résultats, visitez le site Internet www.ariba.com.

Caractéristiques

Technologie

- Puissants outils de gestion et de création de rapports qui optimisent le contrôle, l'efficacité et l'agilité
- Obtention de résultats rapide
- Charge des services informatiques minimale
- Meilleures pratiques intégrées
- Gestion des marchandises et des services depuis un emplacement centralisé
- Technologie sécurisée certifiée, avec interfaces préconfigurées pour tous les systèmes ERP majeurs
- Outil d'approvisionnement consolidé unique, qui unifie tous les systèmes ERP
- Mise à jour des catalogues rationalisée
- Contenus prévalidés
- Validation rapide des nouveaux fournisseurs
- Expérience d'achat de type grand public pour choisir, comparer et acheter
- Tableaux de bord personnalisables par l'utilisateur pour tous les aspects du commerce géré
- Autorisations, vérification des budgets et processus souples à l'échelle mondiale avec unités d'achat dynamiques
- Respect des contrats avancé
- Autorisations mobiles
- Processus de réception et de rapprochement transparents

Communauté

- Accès au réseau Ariba, plus vaste réseau mondial de partenaires commerciaux internationaux comptant 295 000 entreprises
- Collaboration efficace entre acheteurs et fournisseurs, et gestion performante des achats les plus compliqués

Capacités

- Compétences et meilleures pratiques fournies par le biais d'un modèle souple mettant l'accent sur la réalisation du ROI
- Expertise en matière de catégories et de processus pour l'élaboration et la mise en œuvre d'un « plan de vol » et d'un programme visant à la réalisation totale des économies
- Ressources dédiées à la formation et à la mise en œuvre permettant la réalisation rapide des activités et du ROI, ainsi que l'optimisation des capacités de dépenses

Prêt à vous lancer?

Plus de 295 000 entreprises, dont 94 sociétés figurant au classement Fortune 100, utilisent des solutions Ariba pour gérer leurs activités commerciales. Pourquoi ne pas les rejoindre ? Pour en savoir plus, visitez le site Internet <http://www.ariba.com/solutions/procurement/procuretopay.cfm> ou contactez votre représentant commercial.

Copyright © 2010 Ariba, Inc. Tous droits réservés. Ariba est certifié SAS 70 Type II (capacités d'hébergement). Les applications Ariba sont également certifiées WebTrust. WebTrust est une certification rigoureuse développée conjointement par l'American Institute of Certified Public Accountants (AICPA) et le Canadian Institute of Chartered Accountants (CICA) pour une utilisation dans le commerce électronique.

7/10

Ariba UK Ltd

Baronsmede - 20 The Avenue
Egham, Surrey
TW20 9AB
Phone: +44 (0) 1784 487100
www.ariba.com

