

Avantages

- **Conformité proactive** : la maîtrise des prix, des processus et des stratégies des fournisseurs garantit des économies maximales
- **Meilleure visibilité des dépenses de services** : la vision claire des dépenses à l'échelle mondiale permet un sourcing plus efficace et renforce le pouvoir d'achat
- **Plus grande agilité** : la maîtrise active des dépenses mondiales grâce à des outils de visibilité et de gestion souples permet de satisfaire rapidement les nouveaux besoins du marché et des entreprises
- **Solution complète** : système unique intégré qui permet de gérer de façon dynamique les conditions complexes, tout en respectant les règles de manière proactive, du sourcing au paiement

Pour augmenter leur productivité et consolider leurs coûts, les entreprises, quel que soit leur secteur d'activité, ont pris les mesures nécessaires pour automatiser leur processus d'approvisionnement, en rationalisant le sourcing et les achats des matières premières et des biens indirects nécessaires à leurs activités. Mais nombreuses sont celles qui ont négligé une catégorie clé. Dans une entreprise moyenne, des services tels que la main-d'œuvre temporaire, le conseil et les impressions représentent plus de 80 pour cent des dépenses totales. Cette catégorie est pourtant exclue de la portée de l'approvisionnement et des processus associés. Des gisements d'économies substantiels sont ainsi ignorés.

Mais il est possible d'y remédier. Il existe une meilleure approche.

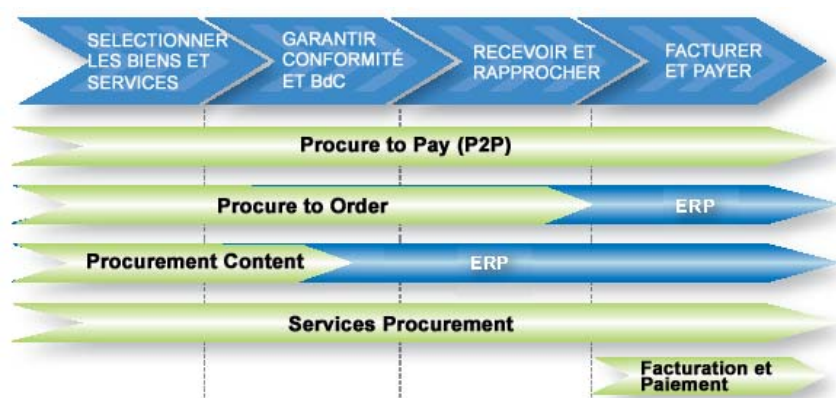
Pourquoi choisir Ariba Services Procurement ?

Ariba Services Procurement associe la technologie et les fonctions expertes nécessaires pour automatiser et maîtriser efficacement les dépenses de services. Solution SaaS (logiciel en tant que service) unique, Ariba Services Procurement permet de réaliser des économies sur tout type de service en prenant en charge les procédures et les processus requis pour augmenter les dépenses maîtrisées et renforcer le respect de toutes les règles.

En tant que solution de gestion des fournisseurs (VMS) de main-d'œuvre temporaire, Ariba permet aux employés des services des ressources humaines et d'approvisionnement de travailler en collaboration non seulement sur la main-d'œuvre payée à l'heure mais également sur les consultants chargés de gérer des projets sur une base horaire, des produits, des honoraires fixes, des échéances diverses ou toute combinaison de ces facteurs. La facturation des services stipulés aux contrats peut également être gérée si aucune demande n'est requise. Pour les services hors bon de commande, par exemple la maintenance, Ariba veille à l'obtention des autorisations nécessaires et au respect des contrats.

Ariba Services Procurement permet la gestion de toutes les catégories de dépenses complexes, notamment :

Main-d'œuvre temporaire/VMS	Installations	(MRO)
Sous-traitants/1099	Services de nettoyage et d'entretien	Impression
Conseils	Aménagement paysager	Projets
Publicité	Services juridiques	Produits promotionnels
Centre d'appels	Maintenance	R&D
Essais cliniques	Études de marché	Sécurité
Publipostage	Fournitures d'entretien, de réparation et d'exploitation	Cahier des charges
Ingénierie		Services hors bon de commande ²
Services publics		Produits indirects



À propos d'Ariba Inc.

Ariba, Inc. est le premier fournisseur de solutions commerciales collaboratives pour les entreprises. Ariba optimise et rend plus efficaces les opérations d'achat, de vente, et de gestion de la trésorerie en associant la meilleure technologie du marché dans le domaine des logiciels en tant que service (SaaS) à la plus grande communauté de partenaires commerciaux internationale en ligne, ainsi que les compétences et services d'experts afin d'augmenter les ressources et les compétences internes, le tout sous forme d'un service flexible et fondé sur le cloud computing. Ariba® Commerce Cloud™ intègre toutes les fonctionnalités nécessaires pour maîtriser les coûts, augmenter les ventes, réduire les risques et améliorer le cash flow et les activités. Plus de 300 000 entreprises, dont plus de 80% des sociétés figurant au classement Fortune 100, utilisent des solutions Ariba pour optimiser leurs échanges avec d'autres entreprises. Pourquoi ne pas les rejoindre ? Pour plus d'informations sur les solutions commerciales Ariba et leurs résultats, visitez le site Internet www.ariba.com.

Caractéristiques

Technologie

- Possibilité de gérer tous les types de services
- Contenus des catalogues prévalidés, notamment Ariba Temp Labor Catalog contenant la description de plus de 1 000 fonctions réparties entre 14 catégories
- Approvisionnement du projet/cahier des charges sur la base d'honoraires fixes, du temps et des dépenses, d'échéances ou toute combinaison de ces facteurs
- Gestion des biens et des services dans une solution unique¹
- Respect renforcé des contrats pour prendre en charge les tarifications complexes selon les matières, les compétences, la zone géographique, le volume, les tarifs progressifs, etc.
- Expérience d'achat de type grand public pour choisir, comparer et acheter
- Tableaux de bord personnalisables par l'utilisateur
- Règles et processus souples
- Conformité de la main-d'œuvre multilingue et locale
- Autorisations mobiles

Communauté

- Plus vaste réseau de fournisseurs au monde (plus de 295 000 fournisseurs à l'heure actuelle, en hausse)
- La collaboration des fournisseurs via le réseau Ariba garantit la négociation du meilleur rapport qualité/prix

Capacités

- Déploiement SaaS pour une mise en route rapide, faible charge sur les services informatiques, intégration des meilleures pratiques et obtention de résultats rapide
- Expertise et meilleures pratiques intégrées par le biais d'un modèle souple mettant l'accent sur la réalisation du ROI
- Expertise en matière de catégories et de processus pour l'élaboration et la mise en œuvre d'un « plan de vol » et d'un programme visant à la réalisation totale des économies
- Ressources dédiées à la formation et à la mise en œuvre permettant la réalisation rapide des activités et du ROI, ainsi que l'optimisation des capacités de dépenses

Evolution of Commerce Management



Prêt à vous lancer?

Plus de 295 000 entreprises, dont 94 sociétés figurant au classement Fortune 100, utilisent des solutions Ariba pour gérer leurs activités commerciales. Pourquoi ne pas les rejoindre ? Pour en savoir plus, visitez le site Internet <http://www.ariba.com/solutions/procurement/servicesprocurement.cfm> ou contactez votre représentant commercial.

Copyright © 2010 Ariba, Inc. Tous droits réservés. Ariba est certifié SAS 70 Type II (capacités d'hébergement). Les applications Ariba sont également certifiées WebTrust. WebTrust est une certification rigoureuse développée conjointement par l'American Institute of Certified Public Accountants (AICPA) et le Canadian Institute of Chartered Accountants (CICA) pour une utilisation dans le commerce électronique.

¹En association avec Ariba Procure-to-Pay, Ariba Procure-to-Order ou Ariba Procurement Content

7/10

Ariba UK Ltd

Baronsmede - 20 The Avenue
Egham, Surrey
TW20 9AB
Phone: +44 (0) 1784 487100
www.ariba.com

ARIBA[®]
Better Commerce.