

## Avantages

- **Résultats financiers** : réalisation d'économies immédiate, située actuellement entre 8 et 14 %
- **Recherche de nouveaux fournisseurs qualifiés** via l'intégration d'Ariba Discovery, qui permet d'améliorer la compétitivité des offres
- **Agilité** : réduction significative - 50 % - de la durée des cycles de sourcing et réduction de 15 % des coûts administratifs
- **Souplesse** : les applications à la demande intuitives associées à un déploiement rapide et à des services de support intégrés ne surchargent pas les services informatiques
- **Efficacité** : acquisition de connaissances durables en termes d'organisation par le biais des informations en contexte
- **Portée mondiale** : échanges mondiaux grâce à la prise en charge multilingue et multi-devises
- **Réduction du coût total de possession (TCO)** : fourniture SaaS avec réduction du délai d'obtention de résultats et accélération de l'innovation
- **Réduction du risque fournisseur** par le biais de la mesure et l'amélioration continues des performances

Il est essentiel pour une société d'adopter une approche stratégique du sourcing si elle souhaite satisfaire ses besoins immédiats et réduire ses coûts en permanence à l'échelle de l'entreprise. Il ne suffit pas simplement de trouver un fournisseur et de définir le prix d'un article. Pour réaliser des économies à long terme, il faut identifier les opportunités de réduction des coûts, définir et mettre en œuvre un processus de sélection des fournisseurs et élaborer des contrats qui transforment ces opportunités en économies réelles. Pour cela, il faut pouvoir évaluer l'impact total des décisions de sourcing sur les coûts, tout en réduisant le temps et les efforts consacrés aux tâches administratives.

La recherche efficace de fournisseurs et la gestion des informations concernant ces derniers sont fondamentales dans le cadre du processus de sourcing pour obtenir des résultats durables. Pourtant nombreuses sont les entreprises qui ont des difficultés à tenir à jour les informations relatives à leurs fournisseurs. Le sourcing stratégique offre la meilleure opportunité d'impacter favorablement le coût, la qualité et les performances de la chaîne d'approvisionnement et compte parmi les moyens les plus rapides de réduire les coûts tout en augmentant le chiffre d'affaires. Mais la mondialisation accrue, la hausse des coûts de l'énergie et des matières premières et la contraction des marchés d'approvisionnement ont empêché de nombreuses entreprises d'exploiter au maximum leur potentiel de sourcing.

## Pourquoi choisir Ariba Sourcing ?

Ariba Sourcing est conçu pour aider les sociétés à relever ces défis. Solution SaaS (logiciel-service) unique, Ariba Sourcing est l'application de sourcing stratégique la plus complète et la plus prisée du marché. Elle est utilisée par des milliers d'entreprises pour élaborer et mettre en œuvre des contrats compétitifs assurant le meilleur rapport qualité/prix.

En intégrant les meilleures technologies de sourcing et de négociation, associées à l'accès à un réseau de fournisseurs mondial ainsi qu'une expertise des catégories et des stratégies de pointe, Ariba Sourcing permet aux entreprises, quels que soient leur secteur d'activité, leur taille ou leur région d'implantation, d'obtenir des résultats rapides et durables, en automatisant et en rationalisant les tâches critiques tout au long du cycle de vie du sourcing, notamment :

**Développement d'une stratégie** : identification des gisements d'économies, évaluation de la dynamique des marchés et développement d'une stratégie de sourcing informée.

**Sourcing et négociation** : identification et qualification des fournisseurs, négociation des contrats assurant le meilleur rapport qualité/prix, calcul de l'attribution d'allocation optimale, encouragement de la collaboration sur les projets, standardisation des processus et gestion des connaissances.

**Surveillance et gestion des fournisseurs et des contrats** : mise en œuvre rapide des contrats avec les fournisseurs, suivi et réalisation des économies, et gestion des performances des fournisseurs.

Ariba Sourcing propose des innovations plus fréquentes pour garantir rapidité, cohérence et reproductibilité. Cette solution a également prouvé sa capacité à fournir des résultats concrets aux entreprises, indépendamment de leur taille et de leur secteur d'activité, en leur permettant :

- le sourcing de 340 milliards de dollars en dépenses annuelles réparties entre 500 catégories ;
- l'économie de 30 milliards de dollars par an ;
- la réduction de la durée des processus et des cycles de 50 à 70 %.

Ariba Sourcing peut être intégré à d'autres solutions Ariba, mais également à des solutions tierces utilisant des services Web et des canaux de fichiers

## Caractéristiques

### Technologie

- Création et gestion de RFX
  - Ensemble étendu de types de RFX, notamment RFI, RFP, enchères inversées et enchères anticipées
  - Recherche de fournisseurs intégrée
  - Création de RFX rapide
  - Options de timing et d'enchères compétitives brevetées

## À propos d'Ariba Inc.

Ariba, Inc. est le premier fournisseur de solutions commerciales collaboratives pour les entreprises. Ariba optimise et rend plus efficaces les opérations d'achat, de vente, et de gestion de la trésorerie en associant la meilleure technologie du marché dans le domaine des logiciels en tant que service (SaaS) à la plus grande communauté de partenaires commerciaux internationale en ligne, ainsi que les compétences et services d'experts afin d'augmenter les ressources et les compétences internes, le tout sous forme d'un service flexible et fondé sur le cloud computing. Ariba® Commerce Cloud™ intègre toutes les fonctionnalités nécessaires pour maîtriser les coûts, augmenter les ventes, réduire les risques et améliorer le cash flow et les activités. Plus de 300 000 entreprises, dont plus de 80% des sociétés figurant au classement Fortune 100, utilisent des solutions Ariba pour optimiser leurs échanges avec d'autres entreprises. Pourquoi ne pas les rejoindre ? Pour plus d'informations sur les solutions commerciales Ariba et leurs résultats, visitez le site Internet [www.ariba.com](http://www.ariba.com).

- Système d'enchères à offres scellées, enchères au rabais et coûts totaux
- Détermination des prix matriciels et progressifs
- Optimisation des offres et aide à la prise de décision
- Options d'enchères des fournisseurs souples, incluant les regroupements d'offres des acheteurs et des fournisseurs
- Gestion des réponses des fournisseurs
- Notation d'équipe et notation concertée
- Contenus conditionnels, questions en tableau et conditions préalables aux événements
- Communications et messagerie
- Fonctionnalités mondiales, multilingues et multi-devises
- Gestion des catégories
  - Gestion de projets
  - Gestion des workflows et des approbations
  - Gestion des documents
  - Gestion des connaissances
  - Gestion des ressources
- Analyse et reporting du sourcing
- Intégration de systèmes tiers utilisant des services Web et des canaux de fichiers
- Pipeline et suivi des économies
- Playbooks de catégories intégrant l'expertise d'Ariba

### Communauté

- Accès intégré au Réseau Ariba, communauté commerciale la plus vaste au monde, pour la recherche et la qualification efficaces de fournisseurs, l'évaluation des risques et des négociations plus compétitives
- Programme de benchmarking mutuel unique, comptant avec des équipes dédiées garantissant le succès des clients
- Accès à Ariba Exchange, communauté unique qui vise à encourager la formation de réseaux et le partage des meilleures pratiques, et à accélérer l'adoption

### Capacités

- Expertise et meilleures pratiques fournies par le biais d'un modèle de distribution souple, allant du conseil sur site aux modèles Web
- Offre de services d'habilitation comprenant un support produit de base, la gestion des événements journaliers et le service d'assistance au sourcing

### Prêt à vous lancer ?

Chaque année, plus de 295 000 entreprises utilisent Ariba Sourcing pour le sourcing de plus de 340 milliards de dollars en biens et services, répartis entre 500 catégories. Elles économisent ainsi plus de 30 milliards de dollars et réduisent la durée des processus et des cycles de 50 à 70 %.

Pourquoi ne pas les rejoindre ? Pour en savoir plus sur Ariba Sourcing et ce que cette solution peut apporter à votre entreprise, visitez le site Internet <http://www.ariba.com/Solutions/Sourcing.cfm> ou contactez votre représentant commercial.

Copyright © 2010 Ariba, Inc. Tous droits réservés. Ariba est certifié SAS 70 Type II (capacités d'hébergement). Les applications Ariba sont également certifiées WebTrust. WebTrust est une certification rigoureuse développée conjointement par l'American Institute of Certified Public Accountants (AICPA) et le Canadian Institute of Chartered Accountants (CICA) pour une utilisation dans le commerce électronique.

7/10

#### Ariba UK Ltd

Baronsmede - 20 The Avenue  
Egham, Surrey  
TW20 9AB  
Phone: +44 (0) 1784 487100  
[www.ariba.com](http://www.ariba.com)

