

## Avantages

Ariba Supply Chain Finance procure d'intéressantes sources de financement tierces à vos fournisseurs clés visant à améliorer leur cash flow, en respectant vos propres objectifs de gestion de trésorerie et de fonds de roulement. Partie intégrante d'une offre Ariba très complète axée sur la gestion des liquidités, Ariba Supply Chain Finance vous permet :

- de ménager à vos fournisseurs l'accès à un financement hors bilan, à la demande et peu onéreux, via une ou plusieurs institutions financières ;
- de faire profiter vos fournisseurs de votre fiabilité financière, au travers de formules de financement à court terme exclusivement réservées aux entreprises les mieux notées ;
- de limiter le risque dans votre chaîne logistique et de réduire vos charges d'exploitation, tout en optimisant les processus de gestion de la trésorerie.

L'environnement économique actuel exige une certaine agilité financière de la chaîne logistique. Or, les pratiques commerciales en vigueur, et les coûts et risques qu'elles engendrent parfois, créent des tensions entre les partenaires commerciaux. L'allongement unilatéral des délais de paiement, conjugué à des restrictions d'accès aux prêts bancaires, lignes de crédit et autres formules de financement consenties aux fournisseurs, rendent la gestion de la trésorerie plus complexe et freinent le commerce.

Adossée à Ariba Working Capital Management Suite, Ariba Supply Chain Finance est la solution collaborative de gestion financière qui surmonte les obstacles aux échanges commerciaux à l'international. Elle s'appuie sur la cote d'évaluation de vos investissements et sur votre degré de solvabilité pour ménager à vos fournisseurs stratégiques un accès à des liquidités abordables, octroyées à la demande par un ou plusieurs bailleurs de fonds. Grâce à Ariba Supply Chain Finance, vous et vos fournisseurs réduisez significativement vos besoins en fonds de roulement, tout en limitant les risques inhérents à la chaîne logistique. Tout le monde y gagne.

## Caractéristiques

**Technologie** - Adossée à Ariba Network, cette solution repose sur un modèle SaaS (Software as a Service) souple et peu risqué, permettant de prendre des décisions financières plus intelligentes, de faire gagner les processus en efficacité, de mieux maîtriser les liquidités, de réduire les fraudes et d'accélérer les résultats.

**Communauté** - Première communauté mondiale via le Web à réunir acheteurs, vendeurs et établissements financiers, elle garantit une collaboration commerciale d'une efficacité hors pair et l'éventail d'options de financement et de règlement le plus diversifié qui soit.

**Fonctionnalités** - Une automatisation des processus plus complète conjuguée à d'intéressants partenariats financiers avec Ariba Network offrant des formules de financement innovantes pour optimiser la gestion de la trésorerie, simplifier le processus de règlement et réduire le risque de la chaîne logistique.

## Pourquoi choisir Ariba Supply Chain Finance

Ariba Supply Chain Finance offre aux fournisseurs un moyen intéressant de se constituer des liquidités, en complément de la plus-value procurée par la facturation électronique. Cette solution favorise les performances financières de la chaîne logistique, dans le respect de vos objectifs de gestion de trésorerie et de fonds de roulement, en répondant aux impératifs de vos fournisseurs en termes de cash flow et de financement.

En faisant bénéficier vos fournisseurs référencés sur Ariba Network des conditions de crédit préférentielles qui vous sont accordées, vous leur permettez d'accéder à des liquidités à un taux plus intéressant que celui qu'ils parviendraient eux-mêmes à négocier. Et via Ariba Commerce Cloud, la simplicité est de mise puisque toutes les parties prenantes ont accès à des technologies, des services et des ressources communautaires de pointe.

- **Une valeur ajoutée pour les acheteurs comme pour les fournisseurs**

En permettant à vos fournisseurs d'accéder à un financement aux conditions d'emprunt préférentielles qui seraient les vôtres, vous réduisez leurs coûts de financement et leurs besoins en fonds de roulement tout en améliorant leur cash flow. Les fournisseurs, qui disposent d'une visibilité en temps réel sur l'état de leurs règlements, ont la possibilité d'échanger les créances de leur choix contre des liquidités le jour ouvrable suivant — à vue, d'un simple clic. De votre côté, vous réalisez vos objectifs de fonds de roulement en allégeant significativement les coûts de financement de vos fournisseurs, et en consolidant des relations commerciales susceptibles de vous être profitables à l'avenir.

- **Principes de fonctionnement**

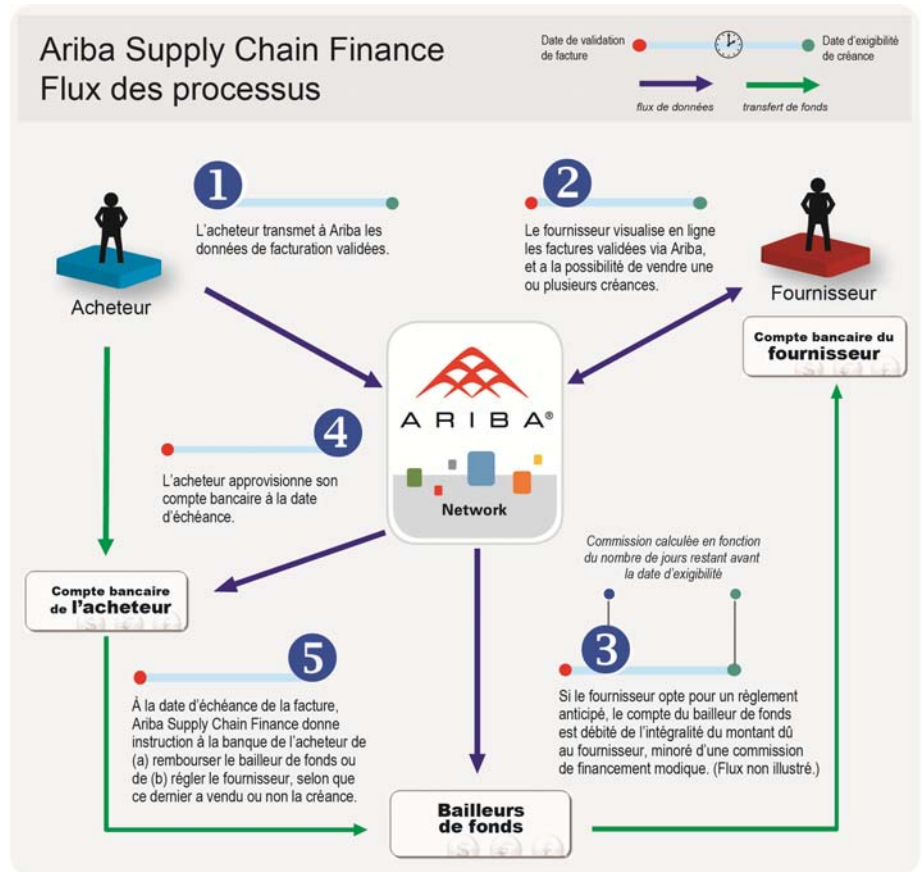
Les acheteurs qui déploient Ariba Supply Chain Finance désignent les fournisseurs habilités à participer. Tout fournisseur possédant les autorisations requises sur Ariba Supply Chain Finance peut accéder à Ariba Network pour visualiser les factures validées qui seront réglées ultérieurement. Possibilité lui est alors donnée de vendre une ou plusieurs de ces créances s'il souhaite bénéficier d'un règlement anticipé. Dans ce cas, un bailleur de fonds avance le montant de la facture en question au fournisseur, minoré d'une commission modique calculée à un taux fonction de votre risque de crédit quasi-nul. À la date d'échéance de la facture, vous créditez votre compte bancaire de l'intégralité du montant de celle-ci, qui est ensuite viré à l'établissement financier ou au fournisseur, suivant que la créance a ou non fait l'objet d'un règlement anticipé.

## À propos d'Ariba Inc.

Ariba, Inc. est le premier fournisseur de solutions commerciales collaboratives pour les entreprises. Ariba optimise et rend plus efficaces les opérations d'achat, de vente, et de gestion de la trésorerie en associant la meilleure technologie du marché dans le domaine des logiciels en tant que service (SaaS) à la plus grande communauté de partenaires commerciaux internationale en ligne, ainsi que les compétences et services d'experts afin d'augmenter les ressources et les compétences internes, le tout sous forme d'un service flexible et fondé sur le cloud computing. Ariba® Commerce Cloud™ intègre toutes les fonctionnalités nécessaires pour maîtriser les coûts, augmenter les ventes, réduire les risques et améliorer le cash flow et les activités. Plus de 340 000 entreprises, dont plus de 80% des sociétés figurant au classement Fortune 100, utilisent des solutions Ariba pour optimiser leurs échanges avec d'autres entreprises. Pourquoi ne pas les rejoindre ? Pour plus d'informations sur les solutions commerciales Ariba et leurs résultats, visitez le site Internet [www.ariba.com](http://www.ariba.com).

## • Une solution déployée en un clin d'œil

En réalisant les transactions financières inhérentes à la chaîne logistique via Ariba Network, vous et vos partenaires de financement tiers collaborez sur une seule et même plate-forme SaaS intégrée à vos systèmes back-office existants. L'intégrité des informations est garantie, au même titre qu'une visibilité en temps réel sur les commandes, factures et règlements. Et puisque cette solution fait partie d'Ariba Commerce Cloud, le partage de meilleures pratiques et de conseils avec une communauté en ligne composée d'autres professionnels et d'experts relève du jeu d'enfant.



Acheteur intéressé par un allongement du délai moyen de vos règlements fournisseurs ou vendeur cherchant à écourter le délai moyen de vos encaissements clients, vos objectifs ne sont plus forcément incompatibles. Ils ne le sont plus du moins lorsque les solutions automatisées Ariba Commerce Cloud améliorent vos liquidités et vous procurent des avantages réciproques. Pour de plus amples informations sur Ariba Supply Chain Finance et sur les solutions de gestion des liquidités afférentes telles qu'Ariba Discount Professional™ et Ariba Receivables Financing, pilotée par TRE, rendez-vous à l'adresse <http://www.ariba.com/solutions/manage-cash.cfm>.

Copyright © 2011 Ariba, Inc. Tous droits réservés. Ariba et le logo Ariba sont des marques déposées d'Ariba, Inc. Ariba Discount Professional est une marque d'Ariba, Inc. Les autres appellations ou noms de produits cités peuvent être des marques ou des marques déposées de leurs propriétaires respectifs aux États-Unis et/ou dans d'autres pays.

2/11

### Ariba UK Ltd

Baronsmede - 20 The Avenue  
Egham, Surrey  
TW20 9AB  
Phone: +44 (0) 1784 487100  
[www.ariba.com](http://www.ariba.com)

