

# Ariba® Network Fulfill: tarifas para proveedores de pedidos y facturas Cronograma

## GENERALIDADES

Como proveedor, usted puede utilizar Ariba® Network sin costo<sup>1</sup>salvo que 1) haga transacciones con cinco o más documentos (órdenes de compra [OC], facturas, hojas de registro de servicios y respuestas a hojas de registro de servicios) y 2) supere el umbral de volumen de transacciones (que se muestra en la Tabla 1) en al menos una relación con los clientes anualmente.

La Tabla 1 enumera el umbral de volumen de transacciones con cargo para cada moneda que tiene soporte de Ariba Network.

**Tabla 1: Umbrales de volumen de transacciones con cargo**

País o región	Moneda	Umbral de volumen de transacciones con cargo <sup>2</sup>
<b>América</b>		
América del Norte – Estados Unidos y México	Dólar americano	USD 50.000
América del Norte – Canadá	Dólar canadiense	CAD 65.000
América Central	Dólar americano	USD 50.000
América del Sur (excepto Brasil) <sup>3</sup>	Dólar americano	USD 50.000
<b>Asia-Pacífico (APAC)</b>		
Australia	Dólar australiano	AUD 68.250
China	Dólar americano	USD 50.000
Japón	Yen japonés	JPY 5.550.000
Singapur	Dólar de Singapur	SGD 68.450
Otros APAC	Dólar americano	USD 50.000
<b>Europa, Oriente Medio y África (EMEA)</b>		
Suiza	Franco suizo	CHF 49.500
Reino Unido	Libra esterlina	GBP 38.750
Otros EMEA	Euro	EUR 43.250
	Rand sudafricano	ZAR 705.000

Si no ha cruzado ambos umbrales en al menos una relación con los clientes por año, no se requiere que pague tarifas.

1. Esto se refiere a las características centrales de intercambio de documentos del servicio. El uso de otros servicios tales como SAP Ariba Discovery y las funcionalidades de pago específicas para cada país puede implicar tarifas separadas; por favor, vea sus condiciones para más información.

2. Por cada relación con los clientes por año.

3. Para obtener información sobre los precios en Brasil, ver [www.sap.com/documents/2018/08/86a8dde6-167d-0010-87a3-c30de2fd8ff.html](http://www.sap.com/documents/2018/08/86a8dde6-167d-0010-87a3-c30de2fd8ff.html).

## TARIFAS DE ARIBA NETWORK PARA PROVEEDORES CON ESTATUS DE ALTO USO

Una vez que cruce el umbral **del** volumen de transacciones y documentos descrito anteriormente en al menos una relación con los clientes anualmente, será inscripto en una suscripción paga y se requerirá que pague tarifas. Hay dos componentes en el cuadro de tarifas para proveedores de Ariba Network Fulfill: pedidos y facturas.

- Tarifas por transacción, que se determinan sobre la base del tipo de documento y volumen financiero de sus transacciones anuales con todos los clientes a través de Ariba Network
- Tarifas de suscripción, que se determinan sobre la base del número de documentos de sus transacciones anuales con todos los clientes, así como sobre su uso de la tecnología

### **Relaciones que no contienen hojas de registro de servicios**

Las tarifas por transacción se calculan como un porcentaje pequeño (0,155%) de su volumen de transacciones de una relación con un cliente determinado. El volumen de transacciones se calcula como el valor financiero total (en la moneda correspondiente) de todas las facturas sin OC más el valor financiero total de todas las OC (excluyendo los pedidos cancelados) o todas las facturas generadas a partir de una OC, lo que sea mayor.

### **Relaciones que contienen hojas de registro de servicios**

Las tarifas por transacción se calculan como un porcentaje pequeño (0,35%) del volumen de transacciones de una relación con un cliente determinado. El volumen de transacciones se calcula como el valor financiero total (en la moneda correspondiente) de todas las facturas sin OC más el valor financiero total de todas las OC (excluyendo los pedidos cancelados) o todas las facturas generadas a partir de una OC, o todas las hojas de registro de servicios generadas a partir de una OC, lo que sea mayor.

Los topes de tarifas por transacción también están incluidos para limitar las tarifas abonadas por transacciones de alto valor y relaciones con clientes. La tabla 2 describe el tope de las relaciones anuales entre comprador y vendedor para cada moneda con el soporte de Ariba Network.

**Tabla 2: topes de tarifa por transacción**

País o región	Tope anual: tarifas anuales máximas por transacciones para relaciones con los clientes de alto volumen <sup>4</sup>
<b>América</b>	
América del Norte – Estados Unidos y México	USD 20.000
América del Norte – Canadá	CAD 26.000
América Central	USD 20.000
América del Sur (excepto Brasil) <sup>5</sup>	USD 20.000
<b>Asia-Pacífico (APAC)</b>	
Australia	AUD 27.300
China	USD 20.000
Japón	JPY 2.220.000
Singapur	SGD 27.375
Otros APAC	USD 20.000
<b>Europa, Oriente Medio y África (EMEA)</b>	
Suiza	CHF 19.800
Reino Unido	GBP 15.500
Otros EMEA	EUR 17.300
	ZAR 282.000

### Tarifas de suscripción

Los niveles y tarifas de suscripción se determinan sobre la base del número de documentos de sus transacciones anuales, así como sobre su uso de la tecnología.<sup>6</sup> Hay cuatro niveles de suscripción paga, cada uno ofrece un conjunto de características que aumentan en valor a medida que pasa a un nivel superior. Para más información sobre las características de suscripción, por favor vea [www.ariba.com/ariba-network/ariba-network-for-suppliers/subscriptions-and-pricing](http://www.ariba.com/ariba-network/ariba-network-for-suppliers/subscriptions-and-pricing).

4. Por cada relación con los clientes por año.

5. Para obtener información sobre los precios en Brasil, ver [www.sap.com/documents/2018/08/86a8dde6-167d-0010-87a3-c30de2ffd8ff.html](http://www.sap.com/documents/2018/08/86a8dde6-167d-0010-87a3-c30de2ffd8ff.html).

6. Para aquellos proveedores a quienes se aplica un cargo por primera vez, Ariba Network totaliza la cantidad de transacciones de documentos mensuales históricas en todas sus relaciones con clientes, hasta tres meses si fuera posible, y anualiza ese monto para determinar su nivel de suscripción y la tarifa para el año próximo. La fecha en que esto ocurre será su fecha de aniversario maestra. Su nivel de suscripción será revaluado cada año en la fecha de su aniversario maestra sobre la base de la cantidad de transacciones de documentos durante los 12 meses anteriores.

La tabla 3 describe el umbral de la cantidad de documentos anuales y el nivel de suscripción asociado y la tarifa anual en cada moneda con el soporte de Ariba Network.

**Tabla 3: Niveles y tarifas de suscripción**

Nivel de suscripción	Umbral de cantidad de documentos anuales	Moneda	Tarifa de suscripción anual
Premium	Hasta 4	N/A	0
Bronze	5 a 24	Dólar americano	USD 50
		Dólar australiano	AUD 50
		Dólar canadiense	CAD 50
		Franco suizo	CHF 50
		Euro	EUR 45
		Libra esterlina	GBP 35
		Yen japonés	JPY 4.500
		Dólar de Singapur	SGD 70
		Rand sudafricano	ZAR 705
Silver	25 a 99 o EDI, Uso de cXML	Dólar americano	USD 750
		Dólar australiano	AUD 750
		Dólar canadiense	CAD 750
		Franco suizo	CHF 740
		Euro	EUR 670
		Libra esterlina	GBP 500
		Yen japonés	JPY 68.200
		Dólar de Singapur	SGD 1.040
		Rand sudafricano	ZAR 10.575
Gold	100 a 499	Dólar americano	USD 2.250
		Dólar australiano	AUD 2.250
		Dólar canadiense	CAD 2.250
		Franco suizo	CHF 2.200
		Euro	EUR 2.000
		Libra esterlina	GBP 1.500
		Yen japonés	JPY 198.000
		Dólar de Singapur	SGD 3.125
		Rand sudafricano	ZAR 31.700
Platinum	500 o más	Dólar americano	USD 5.500
		Dólar australiano	AUD 5.500
		Dólar canadiense	CAD 5.500
		Franco suizo	CHF 5.450
		Euro	EUR 4.900
		Libra esterlina	GBP 3.770
		Yen japonés	JPY 484.000
		Dólar de Singapur	SGD 7.600
		Rand sudafricano	ZAR 77.500

## Acerca de las soluciones de SAP® Ariba®

Con las soluciones de SAP® Ariba® las empresas se conectan para completar su trabajo. En Ariba Network, compradores y proveedores de millones de empresas y 190 países descubren nuevas oportunidades, colaboran en transacciones y hacen crecer sus relaciones. Los compradores pueden gestionar todo el proceso de compra al tiempo que controlan los gastos, encuentran nuevas fuentes de ahorro y construyen una cadena de suministro saludable. Y los proveedores pueden conectarse con clientes rentables y escalar con eficiencia las relaciones existentes, simplificando los ciclos de ventas y mejorando el control de efectivo en el camino. El resultado es un mercado dinámico y digital donde, cada año, se realizan transacciones comerciales por más de USD 2 billones. Para saber más sobre las soluciones de SAP Ariba y la transformación que están impulsando, visite [www.ariba.com](http://www.ariba.com).

[www.ariba.com](http://www.ariba.com)

Studio SAP | 57744enUS (18/11)

© 2018 SAP SE o una empresa filial de SAP. Reservados todos los derechos.

Queda prohibida la reproducción o transmisión de cualquier parte de esta publicación, en cualquier forma o para cualquier fin, sin el permiso expreso de SAP SE o de una empresa filial de SAP.

Estos materiales se proporcionan únicamente con carácter informativo y pueden modificarse sin previo aviso. SAP y sus empresas filiales no se hacen responsables de los errores u omisiones que puedan contener los materiales.

SAP y los productos y servicios de SAP mencionados, así como sus respectivos logotipos son marcas comerciales o marcas registradas de SAP SE (o de una empresa filial de SAP) en Alemania y en otros países. Todos los nombres de productos y servicios mencionados son marcas registradas de sus respectivas empresas.

Consulte <https://www.sap.com/latnamerica/about/legal/trademark.html> para obtener información y avisos adicionales sobre marcas comerciales.

## UMBRALES DE VOLUMEN DE TRANSACCIONES DEL NIVEL BRONZE

5 Para evitar penalizar a los proveedores que hagan transacciones con altos volúmenes de documentos, los proveedores que hagan transacciones por USD 250.000 o menos en volumen de transacciones anual serán asignados al nivel Bronze independientemente de la cantidad de documentos anuales. La tabla 4 enumera las conversiones del volumen financiero de USD 250K a otras monedas que cuentan con soporte de Ariba Network.

**Tabla 4: Umbrales de volumen de transacciones anuales del nivel Bronze**

País o región	Umbral de volumen de transacciones anuales para el nivel Bronze
<b>América</b>	
América del Norte – Estados Unidos y México	USD 250,000
América del Norte – Canadá	CAD 325,000
América del Sur (excepto Brasil)	USD 250,000
<b>Asia-Pacífico (APAC)</b>	
Australia	AUD 341,250
China	USD 250,000
Japón	JPY 27,750,000
Singapur	SGD 342,200
Otros APAC	USD 250,000
<b>Europa, Oriente Medio y África (EMEA)</b>	
Suiza	CHF 247,500
Reino Unido	GBP 193,750
Otros EMEA	EUR 216,250 ZAR 3,500,000

## ACTUALIZAR EL NIVEL DE SU SUSCRIPCIÓN

Las actualizaciones del nivel de suscripción están disponibles si prefiere características, servicios y beneficios Bronze, Silver, Gold, o Platinum, pero no califican para estas suscripciones por su volumen actual de documentos. Más información disponible en la [Sección de opciones de actualización](#).

### Facturación

Si cruza los umbrales con cargo de volumen de documentos y transacciones, se le facturará trimestral o anualmente, dependiendo de cuándo haya cruzado por primera vez los umbrales. A todos los nuevos proveedores se les factura trimestralmente. Se le facturará por adelantado por su próximo período trimestral o anual (según corresponda) de uso de Ariba Network sobre la base del uso real de Ariba Network durante su período de facturación anterior.

\* Todos los clientes proveedores que migraron de Quadrem Network a Ariba Network en el 2017 recibirán un nuevo tope en las relaciones comerciales con un límite en las tarifas anuales de la red. SAP Ariba continuará gestionando las cuentas y servicios de soporte en la transición para nuestros proveedores en el 2019. En el 2019 este tope en las relaciones comerciales será de USD 100 000.