

# Ariba® Network Fulfill: Orders and Invoices Barème des frais pour les fournisseurs

## PRÉSENTATION

En tant que fournisseur, vous pouvez utiliser Ariba Network gratuitement<sup>1</sup> sauf si vous 1) échangez cinq documents ou plus (commandes d'achat, factures, feuilles de saisie des services et réponses à feuille de saisie des services) **et** 2) dépassez le volume de transactions (indiqué dans le Tableau 1) dans le cadre d'au moins une relation client au cours d'une année.

Le Tableau 1 indique le seuil du volume de transactions d'imputabilité dans chaque devise prise en charge par Ariba Network.

**Tableau 1 : Seuil d'imputabilité du volume de transactions**

Pays ou région	Devise	Seuil du volume de transactions d'imputabilité <sup>2</sup>
<b>Amériques</b>		
Amérique du Nord – États-Unis et Mexique	Dollar américain	50 000 USD
Amérique du Nord – Canada	Dollar canadien	65 000 CAD
Amérique centrale	Dollar américain	50 000 USD
Amérique du Sud (sauf Brésil) <sup>3</sup>	Dollar américain	50 000 USD
<b>Asie-Pacifique (APAC)</b>		
Australie	Dollar australien	68 250 AUD
Chine	Dollar américain	50 000 USD
Japon	Yen japonais	5 550 000 JPY
Singapour	Dollar de Singapour	68 450 SGD
Autres APAC	Dollar américain	50 000 USD
<b>Europe, Moyen-Orient et Afrique (EMEA)</b>		
Suisse	Franc suisse	49 500 CHF
Royaume-Uni	Livre Sterling	38 750 GBP
Autres EMEA	Euro	43 250 EUR
	Rand sud-africain	705 000 ZAR

Si vous ne dépassez pas ces deux seuils dans le cadre d'au moins une relation client au cours d'une année, alors vous n'êtes soumis à aucun frais.

1. Cette affirmation s'applique aux fonctions d'échange de documents intégrées à nos services. L'utilisation d'autres services tels que SAP Ariba Discovery ou des fonctionnalités de paiement spécifiques à chaque pays peut entraîner des frais distincts. Pour en savoir plus, consultez les conditions spécifiques à ces solutions.

2. Pour n'importe quelle relation client au cours d'une année.

3. Pour plus d'informations sur la tarification au Brésil, consultez [www.sap.com/documents/2018/08/86a8dde6-167d-0010-87a3-c30de2ffd8ff.html](http://www.sap.com/documents/2018/08/86a8dde6-167d-0010-87a3-c30de2ffd8ff.html).

## FRAIS ARIBA NETWORK POUR FOURNISSEURS AVEC STATUT D'UTILISATION ÉLEVÉE

Une fois que vous dépassez les seuils du nombre de documents **et** du volume de transactions décrits ci-dessus dans le cadre d'au moins une relation client au cours d'une année, vous entrez dans un abonnement payant et êtes soumis à des frais.

Deux composants sont à prendre en compte dans le barème des frais pour les fournisseurs de Ariba Network Fulfill: Orders and Invoices :

- les frais de transaction, qui sont déterminés par le type de document et le volume financier échangé chaque année avec vos clients via Ariba Network
- les frais d'abonnement, qui sont déterminés par le nombre de documents échangés chaque année avec tous vos clients, ainsi que le niveau d'utilisation de la plateforme technologique

### **Relations n'incluant pas de feuilles de saisie des services**

Les frais de transaction sont calculés selon un faible pourcentage (0,155 %) de votre volume de transactions pour une relation client. Le volume de transactions est calculé en tant que valeur financière totale (dans la devise applicable) de toutes les factures sans commande d'achat, à laquelle est ajoutée la valeur financière totale soit de toutes les commandes d'achat (en excluant les commandes annulées), soit de toutes les factures basées sur des commandes d'achat (le montant retenu étant le plus élevé des deux).

### **Relations incluant des feuilles de saisie des services**

Les frais de transaction sont calculés selon un faible pourcentage (0,35 %) de votre volume de transactions pour une relation client. Le volume de transactions est calculé en tant que valeur financière totale (dans la devise applicable) de toutes les factures sans commande d'achat, à laquelle est ajoutée la valeur financière totale soit de toutes les commandes d'achat (en excluant les commandes annulées), soit de toutes les factures basées sur des commandes d'achat (le montant retenu étant le plus élevé des deux).

Des plafonds de frais de transactions sont aussi inclus pour limiter les frais payés sur les relations clients avec des transactions à forte valeur. Le Tableau 2 indique les plafonds annuels pour les relations acheteur-fournisseur pour chaque devise prise en charge par Ariba Network.

**Tableau 2 : Plafonds des frais de transaction**

Pays ou région	Plafond annuel : frais annuels maximum de transaction pour les relations clients à haut volume <sup>4</sup>
<b>Amériques</b>	
Amérique du Nord – États-Unis et Mexique	20 000 USD
Amérique du Nord – Canada	26 000 CAD
Amérique centrale	20 000 USD
Amérique du Sud (sauf Brésil) <sup>5</sup>	20 000 USD
<b>Asie-Pacifique (APAC)</b>	
Australie	27 300 AUD
Chine	20 000 USD
Japon	2 220 000 JPY
Singapour	27 375 SGD
Autres APAC	20 000 USD
<b>Europe, Moyen-Orient et Afrique (EMEA)</b>	
Suisse	19 800 CHF
Royaume-Uni	15 500 GBP
Autres EMEA	17 300 EUR
	282 000 ZAR

### Frais d'abonnement

Les niveaux et frais d'abonnement sont déterminés en fonction du nombre de documents échangés chaque année ainsi que de l'utilisation de la plateforme technologique.<sup>6</sup> Il existe quatre niveaux d'abonnement payants, chacun offrant un bouquet de fonctionnalités dont la valeur augmente au fil des niveaux. Pour obtenir plus d'informations sur les fonctionnalités proposées, consultez [www.ariba.com/ariba-network/ariba-network-for-suppliers/subscriptions-and-pricing](http://www.ariba.com/ariba-network/ariba-network-for-suppliers/subscriptions-and-pricing).

4. Pour n'importe quelle relation client au cours d'une année.

5. Pour plus d'informations sur la tarification au Brésil, consultez [www.sap.com/documents/2018/08/86a8dde6-167d-0010-87a3-c30de2ffd8ff.html](http://www.sap.com/documents/2018/08/86a8dde6-167d-0010-87a3-c30de2ffd8ff.html).

6. Pour les fournisseurs imputables pour la première fois, Ariba Network additionne le nombre de documents échangés chaque mois pour toutes les relations clients, en remontant jusqu'à trois mois si possible, puis annualise ce montant pour déterminer votre niveau d'abonnement et vos frais pour l'année suivante. La date à laquelle est effectuée cette opération devient la date anniversaire de votre compte. Votre niveau d'abonnement est ensuite réévalué chaque année le jour de la date anniversaire de votre compte, en fonction du nombre de documents échangés au cours des 12 mois précédents.

Le Tableau 3 indique les seuils du nombre annuel de documents et les niveaux d'abonnement et frais annuels dans chaque devise prise en charge par Ariba Network.

**Tableau 3 : Frais et niveaux d'abonnement**

Niveau d'abonnement	Seuil du nombre annuel de documents	Devise	Frais d'abonnement annuels
Premium	Jusqu'à 4	S/O	0
Bronze	De 5 à 24	Dollar américain	50 USD
		Dollar australien	50 AUD
		Dollar canadien	50 CAD
		Franc suisse	50 CHF
		Euro	45 EUR
		Livre Sterling	35 GBP
		Yen japonais	4 500 JPY
		Dollar de Singapour	70 SGD
		Rand sud-africain	705 ZAR
Silver	De 25 à 99 ou utilisation de	Dollar américain	750 USD
	EDI ou cXML	Dollar australien	750 AUD
		Dollar canadien	750 CAD
		Franc suisse	740 CHF
		Euro	670 EUR
		Livre Sterling	500 GBP
		Yen japonais	68 200 JPY
		Dollar de Singapour	1 040 SGD
		Rand sud-africain	10 575 ZAR
Gold	De 100 à 499	Dollar américain	2 250 USD
		Dollar australien	2 250 AUD
		Dollar canadien	2 250 CAD
		Franc suisse	2 200 CHF
		Euro	2 000 EUR
		Livre Sterling	1 500 GBP
		Yen japonais	198 000 JPY
		Dollar de Singapour	3 125 SGD
		Rand sud-africain	31 700 ZAR
Platinum	500 ou plus	Dollar américain	5 500 USD
		Dollar australien	5 500 AUD
		Dollar canadien	5 500 CAD
		Franc suisse	5 450 CHF
		Euro	4 900 EUR
		Livre Sterling	3 770 GBP
		Yen japonais	484 000 JPY

## À propos des solutions SAP® Ariba®

Avec les solutions SAP Ariba, les entreprises réalisent des transactions commerciales. Sur l'Ariba Network, les acheteurs et les fournisseurs de millions d'entreprises et de 190 pays découvrent de nouveaux débouchés, collaborent sur des transactions et tissent des relations. Les acheteurs gèrent l'intégralité du processus d'achat, contrôlent les dépenses, trouvent de nouvelles sources d'économie et mettent en place une chaîne logistique saine. Les fournisseurs, quant à eux, peuvent entrer en contact avec des clients intéressés et développer des relations existantes, en simplifiant les cycles de vente et en maîtrisant leur trésorerie tout au long du processus. Cette place de marché numérique dynamique génère plus de 2 milliards de dollars de transactions par jour. Pour en savoir plus sur les solutions SAP Ariba et l'aide qu'elles peuvent apporter en matière de transformation, rendez-vous sur [www.ariba.com](http://www.ariba.com).

[www.ariba.com](http://www.ariba.com)

Studio SAP | 57744frFR (18/11)

© 2018 SAP SE ou société affiliée SAP. Tous droits réservés.

Toute reproduction ou communication de la présente publication, même partielle, par quelque procédé et à quelque fin que ce soit, est interdite sans l'autorisation expresse et préalable de SAP SE ou d'une société affiliée SAP.

Les informations contenues dans le présent document peuvent être modifiées sans préavis. Certains logiciels commercialisés par SAP SE et ses distributeurs contiennent des composants logiciels qui sont la propriété d'éditeurs tiers. Les spécifications des produits peuvent varier d'un pays à l'autre.

Les informations du présent document sont fournies par SAP SE ou par une société affiliée SAP uniquement à titre informatif, sans engagement ni garantie d'aucune sorte. SAP SE ou ses sociétés affiliées ne pourront en aucun cas être tenues responsables des erreurs ou omissions relatives à ces informations. Les seules garanties fournies pour les produits et les services de SAP ou d'une société affiliée SAP sont celles énoncées expressément à titre de garantie accompagnant, le cas échéant, lesdits produits et services. Aucune des informations contenues dans le présent document ne saurait constituer une garantie supplémentaire. SAP et tous les autres produits et services SAP mentionnés dans le présent document, ainsi que leurs logos respectifs, sont des marques commerciales ou des marques déposées de SAP SE (ou d'une société affiliée SAP) en Allemagne ainsi que dans d'autres pays. Tous les autres noms de produits et de services mentionnés sont des marques commerciales ou des marques déposées de leurs entreprises respectives.

Consultez <https://www.sap.com/france/about/legal/trademark.html> pour obtenir des informations complémentaires sur les marques déposées.

## SEUILS DU VOLUME DE TRANSACTIONS POUR LE NIVEAU BRONZE

Pour éviter de pénaliser les fournisseurs utilisant de nombreux documents, les fournisseurs dont les transactions à l'année représentent un volume financier de 250 000 USD ou moins seront affectés au niveau Bronze, quel que soit le nombre de documents annuellement échangés. Le Tableau 4 indique les conversions pour ce volume financier de 250 K\$ dans les autres devises prises en charge par Ariba Network.

**Tableau 4 : Seuils du volume de transactions annuel pour le niveau Bronze**

Pays ou région	Seuil du volume de transactions annuel pour le niveau Bronze
<b>Amériques</b>	
Amérique du Nord – États-Unis et Mexique	250 000 USD
Amérique du Nord – Canada	325 000 CAD
Amérique du Sud (sauf Brésil)	250 000 USD
<b>Asie-Pacifique (APAC)</b>	
Australie	341 250 AUD
Chine	250 000 USD
Japon	27 750 000 JPY
Singapour	342 200 SGD
Autres APAC	250 000 USD
<b>Europe, Moyen-Orient et Afrique (EMEA)</b>	
Suisse	247 500 CHF
Royaume-Uni	193 750 GBP
Autres EMEA	216 250 EUR
	3 500 000 ZAR

## MISE À NIVEAU DE VOTRE NIVEAU D'ABONNEMENT

Si votre volume de documents transactionnels actuel ne vous permet pas de vous qualifier pour un niveau d'abonnement supérieur, vous pouvez néanmoins profiter de surclassements d'offre pour pouvoir bénéficier des fonctions, services et avantages des niveaux Bronze, Silver, Gold ou Platinum. Pour en savoir plus, consultez la [section Options de mise à niveau](#).

### Facturation

Si vous dépassez les seuils de nombre de documents et de volume de transactions imputables, vous serez facturé soit trimestriellement, soit annuellement, en fonction des dates auxquelles vous avez dépassé lesdits seuils. Tous les nouveaux fournisseurs sont facturés trimestriellement. Chaque période de facturation (trimestrielle ou annuelle, le cas échéant) vous sera facturée à l'avance, sur la base de votre utilisation d'Ariba Network au cours de la période qui la précède.

\* Tous les clients fournisseurs ayant migré du réseau Quadrem vers le réseau Ariba au début de l'année 2017 se verront assignés un nouveau plafond de relation qui inclut une limite sur les frais de réseau annuels. SAP Ariba continuera de fournir des services de gestion de compte et un support à la transition auprès de ces mêmes clients en 2019. En 2019, ce plafond de relation sera de 100 000 USD.