

Преимущества

- **Достигните большего при меньших затратах:** получите максимальную материальную отдачу от процессов поиска поставщиков и переговоров с ними
- **Максимальный контроль:** проактивное соблюдение условий договоров, процессов, нормативных требований и стратегий работы с поставщиками
- **Маневренность:** полный контроль глобальных затрат при помощи гибких инструментов управления и обеспечения прозрачности
- **Комплексный инструмент управления коммерцией:** консолидация и управление всеми процессами

В сегодняшней экономической ситуации компаниям необходимо достигать больших результатов — и делать это быстрее и эффективнее, чем раньше. Чтобы повысить свои шансы на успех в новых рыночных условиях, компании усиливают контроль над всеми аспектами своих затрат, стремясь повысить гибкость всех процессов и организации в целом. Многие из них пользуются технологическими решениями для оптимизации процессов закупок и экономии расходов по различным статьям. Однако многим компаниям не хватает инструментов для активного контроля за соблюдением нормативных требований. В результате половина средств, сэкономленных при заключении контрактов, не отражается на итоговых результатах деятельности компании. Кроме того, устаревшие процессы, системы и технические ресурсы не позволяют компаниям разрабатывать глобальные стратегии закупок.

Что делать компаниям в подобных условиях?

ПОЧЕМУ ИМЕННО ARIBA PROCURE-TO-PAY?

Для эффективного ведения бизнеса необходимы эффективные инструменты. Контролировать ход дел и сохранять при этом маневренность вам помогут гибкие инструменты, позволяющие быстро увеличивать или уменьшать объем необходимых ресурсов для достижения целей. Процессы «от закупки до оплаты» относятся к числу самых динамичных в деятельности любой компании. Однако многие организации по-прежнему полагаются при их осуществлении на устаревшие методы и решения, оказывающие значительную нагрузку на инфраструктуру.

И все же оптимальная стратегия существует. Уникальное решение Ariba Procure-to-Pay, предлагаемое по модели «программное обеспечение как услуга» (Software-as-a-Service, SaaS), поможет вам сохранить гибкость в самых критичных областях и одновременно обеспечить полный контроль и соблюдение нормативных требований в работе с поставщиками, подрядчиками, регулирующими организациями, закупщиками и финансовыми структурами. Оно обеспечивает масштабирование ресурсов по мере необходимости для динамичного управления поставщиками, процессами, бюджетами, утверждениями и платежами в глобальном масштабе. Разные языки, ERP-системы и географические регионы подразделений уже не будут проблемой, поскольку все, что вам потребуется, — это подключение между компьютерами. Все эти процессы выполняются в безопасном режиме и в настоящее время используются крупнейшими компаниями и правительственными структурами мира, для которых безопасность стоит на первом месте.

Чтобы развернуть решение Ariba Procure-to-Pay, нужно просто настроить его конфигурацию. Разработка решения под заказ здесь не требуется. В результате сопровождение решения становится значительно проще и требует меньше ресурсов. Стоимость такой поставки ниже, чем при других вариантах развертывания, а лучшие в своем классе функции Ariba Procure-to-Pay автоматически обновляются при выпуске каждой новой версии решения.



О решениях SAP® Ariba®

Решения SAP® Ariba® предоставляют площадку для работы современного бизнеса. Миллионы закупщиков и поставщиков используют преимущества бесперебойной работы в рамках всего процесса от поиска поставщика до момента оплаты. Наши решения, признанные лидирующими на рынке, облегчают процесс взаимодействия компаний с их торговыми партнерами, позволяют им принимать более продуманные бизнес-решения и расширяют бизнес-процессы сотрудничества на основе открытой платформы. Ежегодно более двух миллионов компаний используют решения SAP Ariba для связи и взаимодействия с партнерами, объем обрабатываемых торговых операций составляет свыше 1 трлн долл. США. Чтобы узнать больше о решениях SAP Ariba и трансформации, которую они могут обеспечить, зайдите на сайт www.ariba.com.

ФУНКЦИИ

Технологии

- Мощные инструменты управления и создания отчетов, обеспечивающие максимум контроля, эффективности и маневренности
- Быстрое получение результата
- Минимальная нагрузка на ИТ-подразделение
- Встроенные лучшие практики
- Единая точка управления товарами и услугами
- Сертифицированные технологии обеспечения безопасности с заранее настроенными интерфейсами для всех основных ERP-систем
- Единый, консолидированный инструмент управления закупками, объединяющий все ERP-системы
- Оптимизированное ведение каталогов
- Заранее подготовленный контент
- Быстрое подключение новых поставщиков
- Привычный интерфейс с корзиной покупок для выбора, сравнения и покупки позиций
- Настраиваемые информационные панели, охватывающие все аспекты управления коммерческой деятельностью
- Гибкие глобальные процессы, проверка бюджета и получение утверждений от динамичных закупочных подразделений
- Более точное соблюдение условий договоров
- Утверждение при помощи мобильных инструментов
- Бесперебойные процессы получения товаров и выверки

Сообщество

- Доступ к сети Ariba Network — крупнейшему в мире сообществу торговых партнеров, включающему более двух миллионов компаний
- Эффективное сотрудничество между закупщиками и поставщиками и действенное управление наиболее сложными закупочными операциями

Возможности

- Доступ к знаниям и опыту, а также к передовым практикам при помощи гибкой модели, нацеленной на повышение рентабельности инвестиций
- Знание товарных категорий и процессов, позволяющее разрабатывать и внедрять планы действий и комплексные программы экономии затрат
- Обучение и ресурсы для внедрения решения, способствующие быстрому освоению, ускорению оборота средств и окупаемости инвестиций

ГОТОВЫ НАЧАТЬ?

Более двух миллионов компаний пользуются решениями SAP Ariba для управления своей коммерческой деятельностью. Хотите быть в их числе? Для получения дополнительных сведений посетите сайт <http://www.ariba.com/solutions/procurement/procuretopay.cfm>, на котором вы найдете множество информативных ресурсов, в том числе информационные документы и примеры из практики. Вы также можете обратиться к своему менеджеру по продажам.

www.ariba.com

© SAP SE или аффилированная компания SAP 2016. Все права защищены.

SAP, а также упомянутые здесь продукты и услуги SAP, как и соответствующие логотипы, являются товарными знаками или зарегистрированными товарными знаками SAP SE (или аффилированной компании SAP) на территории Германии и других стран. Все иные названия продуктов и услуг являются товарными знаками соответствующих компаний. Для получения дополнительных сведений и уведомлений о товарных знаках см. <http://www.sap.com/corporate/en/legal/copyright.html#trademark>.