

Ariba® Network Fulfill: заказы и счета. Прейскурант сборов для поставщиков.

ОБЗОР

Поставщики могут использовать сеть Ariba® Network бесплатно¹, если они 1) не используют пять или более документов (заказы на покупку (PO), счета, ведомости учета услуг и ответы на ведомости учета услуг) и 2) не превышают годовой пороговый объем транзакций (указан в таблице 1) ни с одним клиентом.

В таблице 1 представлены пороговые значения для объемов транзакций, по достижении которых начинает взиматься плата (во всех валютах, которые поддерживаются в Ariba Network).

Таблица 1. Пороговые значения для сборов за объем транзакций

Страна или регион	Валюта	Пороговый объем транзакций ²
Северная и Южная Америка		
Северная Америка — США и Мексика	доллар США	USD 50 000
Северная Америка — Канада	канадский доллар	CAD 65 000
Центральная Америка	доллар США	USD 50 000
Южная Америка (кроме Бразилии) ³	доллар США	USD 50 000
Азиатско-Тихоокеанский регион (АТР)		
Австралия	австралийский доллар	AUD 68 250
Китай	доллар США	USD 50 000
Япония	японская иена	JPY 5 550 000
Сингапур	сингапурский доллар	SGD 68 450
Другие страны АТР	доллар США	USD 50 000
Европа, Ближний Восток и Африка (ЕМЕА)		
Швейцария	швейцарский франк	CHF 49 500
Великобритания	фунт стерлингов	GBP 38 750
Другие страны ЕМЕА	евро	EUR 43 250
	южно-африканский рэнд	ZAR 705 000

Если вы не превысили оба эти порога ни с каким из ваших клиентов в течение года, оплата сборов не требуется.

1. Это относится к функциям обмена документами данного сервиса. Использование других сервисов, таких как SAP Ariba Discovery и платежная функциональность для отдельных стран может быть предметом отдельных сборов, более подробная информация содержится в соответствующих условиях.

2. По отношению с любым клиентом за год.

3. Информацию о ценах для Бразилии см. по ссылке www.sap.com/documents/2018/08/86a8dde6-167d-0010-87a3-c30de2ffd8ff.html.

СБОРЫ ARIBA NETWORK ДЛЯ ПОСТАВЩИКОВ В СТАТУСЕ «БОЛЬШОЙ ОБЪЕМ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ»

После превышения описанного выше годового объема по документам и транзакциям в отношениях хотя бы с одним клиентом вы будете включены в платную подписку и должны будете оплачивать сборы. Для «Ariba Network Fulfill: заказы и счета» существует два вида сборов для поставщиков:

- Сборы за транзакции, определяемые на основе типа документа и финансового объема транзакций за год со всеми клиентами через сеть Ariba Network
- Сборы за подписку, определяемые на базе количества документов по транзакциям за год со всеми клиентами, а также на основе использования технологий

Отношения без использования ведомостей учета услуг

Сборы за транзакции рассчитываются как небольшой процент (0,155%) от объема транзакций с определенным клиентом. Объем транзакций рассчитывается как общий финансовый объем (в соответствующей валюте) всех счетов без РО плюс общий финансовый объем всех РО (за исключением отмененных РО) или всех счетов, сгенерированных из РО, в зависимости от того, какая сумма больше.

Отношения с использованием ведомостей учета услуг

Сборы за транзакции рассчитываются как небольшой процент (0,35%) от объема транзакций с определенным клиентом. Объем транзакций рассчитывается как общий финансовый объем (в соответствующей валюте) всех счетов без РО плюс общий финансовый объем всех РО (за исключением отмененных РО) или всех счетов, сгенерированных из РО, или всех ведомостей учета услуг, сгенерированных из РО, в зависимости от того, какая сумма больше.

Максимальные суммы сборов за транзакции также включены для ограничения сборов за транзакции в отношениях с клиентами, характеризующиеся высоким объемом. В таблице 2 приведены максимальные суммы сборов поставщик-покупатель за год для всех валют, поддерживаемых в Ariba Network.

Таблица 2. Максимальные сборы за транзакцию

Страна или регион	Предельный сбор за год: максимальный сбор за транзакции за год для большого объема операций с одним клиентом ⁴
Северная и Южная Америка	
Северная Америка — США и Мексика	USD 20 000
Северная Америка — Канада	CAD 26 000
Центральная Америка	USD 20 000
Южная Америка (кроме Бразилии) ⁵	USD 20 000
Азиатско-Тихоокеанский регион (АТР)	
Австралия	AUD 27 300
Китай	USD 20 000
Япония	JPY 2 220 000
Сингапур	SGD 27 375
Другие страны АТР	USD 20 000
Европа, Ближний Восток и Африка (EMEA)	
Швейцария	CHF 19 800
Великобритания	GBP 15 500
Другие страны EMEA	EUR 17 300 ZAR 282 000

Стоимость подписки

Уровни подписки и сборы определяются на основе числа документов по транзакциям за год, а также за использование технологий.⁶ Существует четыре уровня платной подписки, каждый из которых включает в себя определенный набор функций, объем которых увеличивается по мере повышения уровня. Подробнее о подписке см. www.ariba.com/ariba-network/ariba-network-for-suppliers/subscriptions-and-pricing.

4. За объем отношений с любым клиентом за год.

5. Информацию о ценах для Бразилии см. по ссылке www.sap.com/documents/2018/08/86a8dde6-167d-0010-87a3-c30de2ffd8ff.html.

6. Для поставщиков, впервые превысивших порог, после которого подписка становится платной, Ariba Network суммирует исторические количества транзакций по документам по отношению со всеми клиентами максимум за три месяца, если такие данные доступны, и переводит это число в годовое исчисление для определения уровня подписки и сбора на следующий год. Дата, в которую это происходит, становится ежегодной датой окончания действия подписки. После этого ваш уровень подписки оценивается ежегодно на эту дату на базе подсчета транзакций по документам за предыдущие 12 месяцев.

В таблице 3 приведены максимальные количества документов за год, а также соответствующие уровни подписки и годовые сборы во всех валютах, поддерживаемых в Ariba Network.

Таблица 3. Уровни подписки и сборы

Уровень подписки	Пороговое число документов за год	Валюта	Годовой сбор за подписку
Премиум	До 4	не применяется	0
Бронзовый	от 5 до 24	доллар США	USD 50
		австралийский доллар	AUD 50
		канадский доллар	CAD 50
		швейцарский франк	CHF 50
		евро	EUR 45
		фунт стерлингов	GBP 35
		японская иена	JPY 4500
		сингапурский доллар	SGD 70
		южно-африканский рэнд	ZAR 705
		Серебряный	от 25 до 99 или использование EDI, сXML
австралийский доллар	AUD 750		
канадский доллар	CAD 750		
швейцарский франк	CHF 740		
евро	EUR 670		
фунт стерлингов	GBP 500		
японская иена	JPY 68 200		
сингапурский доллар	SGD 1040		
южно-африканский рэнд	ZAR 10 575		
Золотой	от 100 до 499		
		австралийский доллар	AUD 2250
		канадский доллар	CAD 2250
		швейцарский франк	CHF 2200
		евро	EUR 2000
		фунт стерлингов	GBP 1500
		японская иена	JPY 198 000
		сингапурский доллар	SGD 3125
		южно-африканский рэнд	ZAR 31 700
		Платиновый	500 и более
австралийский доллар	AUD 5500		
канадский доллар	CAD 5500		
швейцарский франк	CHF 5450		
евро	EUR 4900		
фунт стерлингов	GBP 3770		
японская иена	JPY 484 000		
сингапурский доллар	SGD 7600		
южно-африканский рэнд	ZAR 77 500		

О решениях SAP® Ariba®

Решения SAP® Ariba® предлагают компаниям уникальную площадку для ведения бизнеса. Сеть Ariba Network позволяет закупщикам и поставщикам из миллионов компаний из 190 стран мира открывать новые возможности, сотрудничать и укреплять отношения. Закупщики могут управлять всеми аспектами закупочного процесса, от контроля затрат и поиска новых источников экономии до выстраивания эффективной цепочки поставок. А поставщики могут находить перспективных клиентов и эффективно расширять существующие отношения, упрощая циклы продаж и оптимизируя денежные потоки по всей цепочке. Ежегодный объем сделок, заключаемых на этой динамично развивающейся электронной торговой площадке превышает 2 триллиона долларов США. Чтобы узнать больше о решениях SAP Ariba и об актуальных изменениях, посетите наш сайт www.ariba.com.

www.ariba.com

Studio SAP | 57744ruRU (18/11)

© SAP SE или аффилированная компания SAP, 2018. Все права защищены.

Полное или частичное воспроизведение или передача в какой-либо форме и в каких-либо целях настоящей публикации без явного образом выраженного разрешения SAP SE или аффилированной компании SAP запрещены. SAP, а также упомянутые здесь продукты и услуги SAP, как и соответствующие логотипы, являются товарными знаками или зарегистрированными товарными знаками SAP SE (или аффилированной компании SAP) на территории Германии и других стран. Все иные названия продуктов и услуг являются товарными знаками соответствующих компаний. Для получения дополнительных сведений и уведомлений о товарных знаках см. <https://www.sap.com/cis/about/legal/trademark.html>.

АПГРЕЙД УРОВНЯ ПОДПИСКИ

Если вы хотите воспользоваться функциями, услугами и преимуществами бронзового, серебряного, золотого или платинового уровня подписки, но текущее количество ваших документов пока не достигло соответствующих уровней, вы можете воспользоваться апгрейдом уровня подписки. Более подробную информацию по этому вопросу можно получить на странице [Выбор опций апгрейда](#).

Выставление счетов

После превышения пороговых значений для платной подписки вы будете получать счета ежеквартально или ежегодно в зависимости от того, когда вы достигли пороговых значений. Все новые поставщики получают счета ежеквартально. Счет приходит авансом за следующий кварталный или годовой период использования Ariba Network на основании данных о фактическом использовании Ariba Network в течение предыдущего периода.

* Все клиенты, являющиеся поставщиками и переходящие из Quadrem Network в Ariba Network начиная с 2017 года, получают новое ограничение максимального объема отношений с отдельным закупщиком, лимитирующее размер годового сбора за пользование сетью. В 2019 году SAP Ariba продолжит оказывать таким клиентам поддержку в управлении аккаунтом во время переходного периода. В 2019 году ограничение максимального объема отношений с отдельным закупщиком составит 100 000 долларов США.