

## Преимущества

- Влияние на итоговый результат: мгновенная экономия в размере 8-14 %
- Обнаружение новых квалифицированных поставщиков с помощью интегрированного решения Ariba Discovery для повышения конкурентоспособности заявок
- Оперативность: сокращение продолжительности циклов подбора поставщиков на 50 % и административных затрат на 15 %
- Гибкость: приложение, устанавливаемое по запросу, с функцией быстрого развертывания и встроенными службами поддержки, не создает дополнительной нагрузки на ИТ-отдел компании
- Эффективность: формирование комплексного представления о компании благодаря использованию контекстной аналитики
- Глобальный охват: возможность продаж по всему миру благодаря поддержке различных языков и валют
- Снижение совокупной стоимости владения: распространение по модели SaaS ускоряет окупаемость вложений и внедрение инноваций
- Снижение рисков, связанных с поставками, за счет постоянного измерения показателей эффективности и контроля за их изменениями

Стратегический подход к подбору поставщиков исключительно важен как для удовлетворения первоочередных потребностей, так и для долговременной экономии в масштабах всей компании. Недостаточно просто найти поставщика и узнать цену на необходимый товар или услугу. Устойчивая экономия достигается в результате выявления возможностей сокращения затрат, определения процесса выбора поставщиков и составления договоров, которые приведут к реальной экономии денежных средств. Для этого необходимо иметь возможность оценки влияния решений о выборе поставщиков на расходы компании в целом, а также сокращать трудозатраты на выполнение административных задач.

Эффективный поиск поставщиков и управление информацией о них имеют важнейшее значение для того, чтобы выбор поставщиков оказался успешным, однако многим организациям не удается получить актуальную информацию по этому вопросу. Стратегический выбор поставщиков — это лучший способ положительно повлиять на объем расходов, качество и эффективность логистической цепочки, а также один из самых быстрых путей к снижению затрат и повышению дохода. Однако нарастающая глобализация, повышение энергозатрат и стоимости сырьевых ресурсов, усложнение ситуации на рынке поставок не позволяют многим компаниям в полной мере использовать свои возможности выбора поставщиков.

## ПОЧЕМУ ИМЕННО ARIBA SOURCING?

Решение Ariba Sourcing помогает компаниям в решении этих вопросов. Уникальное решение, предлагаемое по модели «программное обеспечение как услуга» (Software-as-a-Service, SaaS), Ariba Sourcing — наиболее распространенное на рынке комплексное предложение для стратегического выбора поставщиков, используемое тысячами компаний для заключения и реализации соглашений, обеспечивающих максимальную выгоду.

Сочетая лучшие в своем классе технологии подбора поставщиков и ведения переговоров, доступ к глобальной сети поставщиков и непревзойденный опыт в сфере разработки стратегий и управления категориями, решение Ariba Sourcing позволяет компаниям любой отрасли, величины и региона быстро достигать устойчивых результатов за счет автоматизации и ускорения важнейших этапов при выборе поставщиков, включая следующие:

**Разработка стратегии:** определение возможностей экономии, оценка динамики рынка, формирование рациональной стратегии подбора поставщиков

**Подбор поставщиков и ведение переговоров:** поиск и оценка поставщиков, обсуждение наиболее выгодных условий соглашения, разработка оптимальной системы вознаграждений, обеспечение сотрудничества при работе над проектом, стандартизация процессов и управление знаниями

**Контроль и управление поставщиками и соглашениями:** быстрое заключение соглашений с поставщиками, отслеживание и использование возможностей экономии, управление эффективностью работы с поставщиками

Инновационный подход Ariba Sourcing обеспечивает высокую скорость, согласованность и воспроизводимость бизнес-процессов, что способствует заметному повышению дохода в организациях любой отрасли и величины, что подтверждается следующими данными:

- Поставки на сумму 340 млрд долларов США в год по 500 категориям
- Ежегодная экономия в размере 30 млрд долларов США
- Сокращение сроков на 50-70 %

Ariba Sourcing поддерживает интеграцию не только с другими решениями SAP Ariba, но и с приложениями сторонних производителей, использующих веб-сервисы и каналы передачи файлов.

## О решениях SAP® Ariba®

Решения SAP® Ariba® предоставляют площадку для работы современного бизнеса. Миллионы закупщиков и поставщиков используют преимущества бесперебойной работы в рамках всего процесса от поиска поставщика до момента оплаты. Наши решения — признанные лидеры рынка — облегчают процесс взаимодействия компаний с торговыми партнерами, позволяют принимать более продуманные решения и расширяют процессы сотрудничества на основе открытой платформы. Ежегодно более двух миллионов компаний используют решения SAP Ariba для связи и взаимодействия с партнерами, объем обрабатываемых торговых операций составляет свыше 1 трлн долл. США. Чтобы узнать больше о решениях SAP Ariba и о трансформации бизнеса, которую они помогут осуществить, зайдите на сайт

[www.ariba.com](http://www.ariba.com).

## ВОЗМОЖНОСТИ

### Технологии

- Создание запросов и управление ими
  - Большое количество различных типов запросов, включая запросы информации, запросы предложения, прямые и обратные аукционы
  - Интегрированный поиск поставщиков
  - Быстрое создание запросов
  - Патентованная система конкурсных торгов и определения сроков
  - Аукционы с запечатанными предложениями, голландские аукционы, аукционы первой цены
  - Жесткое и гибкое ценообразование
  - Оптимизация предложений и поддержка решений
  - Гибкие условия тендеров для поставщиков, в том числе с возможностью объединения закупщиков и поставщиков
  - Управление ответными предложениями от поставщиков
  - Командная и совместная оценка
  - Условия, вопросы для обсуждения и предварительные требования
  - Коммуникации и рассылки
  - Поддержка различных языков и валют
- Управление категориями
  - Управление проектами
  - Управление рабочими процессами и утверждениями
  - Управление документацией
  - Управление знаниями
  - Управление ресурсами
- Анализ подбора поставщиков и создание отчетов
- Интеграция с системами сторонних производителей с использованием веб-сервисов и каналов передачи файлов
- Создание и отслеживание каналов экономии

### Сообщество

- Интегрированный доступ к Ariba Network — крупнейшему в мире торговому сообществу — для успешного поиска и оценки поставщиков, анализа рисков и более эффективного ведения переговоров
- Уникальная программа для сравнения с конкурентами, поддерживаемая силами специальных групп, отвечающих за успешную работу клиентов
- Доступ к Ariba Exchange — уникальному сообществу наших клиентов, созданному для их активного взаимодействия и обмена передовыми практиками, а также ускорения внедрения решений

### Возможности

- Возможность использования базы знаний и опыта, а также выбора наиболее подходящих практик благодаря гибкой модели, включающей различные варианты — от консультирования на местах до использования веб-шаблонов
- Комплексная услуга по поддержке внедрения, включающая базовую поддержку продукта, управление событиями и службу поддержки Ariba Sourcing

## ГОТОВЫ НАЧАТЬ?

Более двух миллионов компаний пользуются решениями SAP Ariba для управления своей коммерческой деятельностью. Хотите быть в их числе?

Для получения дополнительной информации посетите сайт <http://www.ariba.com/solutions/buy/sourcing>, на котором вы найдете множество полезных ресурсов, в том числе информационные документы и примеры из практики. Вы также можете обратиться к своему менеджеру по продажам.

[www.ariba.com](http://www.ariba.com)

© SAP SE или аффилированная компания SAP, 2016. Все права защищены.

SAP, а также упомянутые здесь продукты и услуги SAP, как и соответствующие логотипы, являются товарными знаками или зарегистрированными товарными знаками SAP SE (или аффилированной компании SAP) на территории Германии и других стран. Все иные названия продуктов и услуг являются товарными знаками соответствующих компаний.

Для получения дополнительных сведений и уведомлений о товарных знаках см. <http://global.sap.com/corporate-en/legal/copyright/index.epx>.

